



synavision ist ein schnell wachsendes PropTech. Mit unserer Software und digitalen Services beschleunigen wir die nachhaltige Transformation unserer Immobilien in Neubau und Bestand. Zusammen mit unseren Partnern und Kunden setzen wir den Standard für effizienten Gebäudebetrieb und sorgen dafür, dass Gebäude wirklich funktionieren und nur so viel CO₂ emittieren wie nötig.

Unser erfahrenes Team von Gebäude- und Software-Ingenieuren arbeitet digital und flexibel im Büro oder im Homeoffice an unseren Standorten in Braunschweig, Aachen und Bielefeld.

synavision ist Pionier und führender Anbieter von digitalen Lösungen für mehr Nachhaltigkeit in der Immobilienbranche.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Termin in Vollzeit eine sowohl fachlich als auch menschlich überzeugenden
(Junior) Sales Manager (m/w/d)

Deine Aufgaben

- » Du verantwortest bereits als Junior schnell ein eigenes Kundengebiet und baust dieses kontinuierlich und zielgerichtet aus
- » Du übernimmst Verantwortung für die Erreichung deiner Umsatzziele
- » Du identifizierst, akquirierst, betreust neue Kunden und baust das Geschäft mit Ihnen stetig aus
- » Du entwickelst gemeinsam mit dem Marketing Maßnahmen zur Generierung von neuen Leads und unterstützt bei der Umsetzung
- » Du bildest die Schnittstelle zwischen Kunden und Produktmanagement für die marktorientierte Weiterentwicklung unserer Produkte
- » Dein Job in wenigen Worten:
Abwechslungsreich - fordernd - definitiv nicht langweilig!

Dein Profil & Qualifikationen

- » Erfolgreich abgeschlossenes Studium oder eine entsprechende Ausbildung, idealerweise mit betriebswirtschaftlichem oder ingenieurwissenschaftlichem Schwerpunkt im Bereich Vertrieb oder Immobilienwirtschaft bzw. technische Gebäudeausrüstung/Energiemanagement
- » Mind. 3 Jahre Praxis- / Anwendererfahrung im Digitalisierungs- und/oder Immobilienumfeld
- » Erfahrungen im Vertrieb von SaaS- Lösungen wünschenswert
- » Du überzeugst bei der Arbeit mit Kunden durch deine Kommunikationsstärke und Eloquenz
- » Lass dich nicht von den Anforderungen abschrecken - so beschreiben wir unseren Wunschkandidaten. Wenn du die nötige Motivation mitbringst, sind wir überzeugt, dass du schnell in deinen Aufgaben aufgehst!
- » Du bist extrovertiert, hast eine offene, vertrauensbildende Persönlichkeit - Verkauf ist dein Ding
- » Du bist hungrig auf Erfolg und Vorwärtkommen, gehst gerne die Extrameile
- » Du liebst Eigenverantwortung ebenso wie das Miteinander im Team
- » Du bist reisebereit, denn: Wir arbeiten regional in Deutschland und berücksichtigen gerne deine Wunschregion

Was wir Dir bieten

- » Flexible Arbeitszeitmodelle und Homeoffice
- » Eine herausfordernde und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem Wachstumsorientiertem Umfeld im Bereich Digitalisierung und Nachhaltigkeit von attraktiven Immobilien
- » Mitarbeit in einem hoch motivierten, jungen und dynamischen Team
- » Gute berufliche Entwicklungsmöglichkeiten
- » Flache Hierarchien für schnelle Entscheidungswege
- » Betriebliche Sozialleistungen, wie vermögenswirksame Leistungen und betriebliche Altersversorgung
- » Firmenfahrzeug

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung via E-Mail an: jobs@synavision.de

synavision GmbH

Welle 15 | 33602 Bielefeld | Fon +49 (0) 521 / 969 893 20 | Fax + 49 (0) 521/ 969 893 30 | info@synavision.de